

اولویت‌بندی ابزارهای مدیریت نوآوری بر پایه شاخصه‌های اقتصاد دانش محور: AHP مدل

■ علی محمد منڈگاری بامکان^{*}

کارشناسی ارشد نوآوری تکنولوژی دانشگاه تربیت
مدرس

یزد، چهارراه بعثت، خیابان انقلاب، کوچه شهید دانایی،
کد پستی: ۸۹۱۹۶۱۹۴۱۵

■ عادل آذر[†]

عضو هیات علمی دانشگاه تربیت مدرس
تهران، جلال آل احمد، پل نصر، دانشگاه تربیت مدرس،
صندوق پستی: ۱۴۱۱۵-۱۱۱

■ علی رجب زاده قطری[‡]

عضو هیات علمی دانشگاه تربیت مدرس
تهران، خیابان شهید دکتر لواسانی، خیابان خلبان سعیدی،
کوچه حمید، کوچه رهنما، شماره ۱۶، کد پستی:
۱۹۵۴۶۱۳۹۵۳

تاریخ دریافت: ۱۳۹۴/۵/۷ و تاریخ پذیرش: ۱۳۹۴/۹/۲۸

چکیده

یکی از دشوارترین چالش‌های پیش‌روی مدیران امروزی در دنیای متمدن نوآور، مدیریت ابزارهای متنوعی است که موجب رقابت‌پذیری پایدار در حوزه‌های علم و فناوری و محیط‌های تجاری شده است. مدیریت مؤثر زمانی رخ خواهد داد که مجموعه‌ای گسترده از عناصر و فعالیت‌های سازمانی با صرف هزینه‌ها و زمان متعارف به صورت کاملاً یکپارچه درآیند؛ این یکپارچگی مستلزم وجود ابزارها و روش‌های قدرتمند و منطقی در محیط‌های پویا است. این مقاله به شیوه تحلیل سلسله مراتبی (AHP) به تحلیل ابزارهای مدیریت نوآوری براساس اقتصاد دانش محور پرداخته و با بهره‌گیری از نظر خبرگان و مطالعه استناد معتبر، روش‌ها و ابزارهای ناب و اصولی را شناسایی و اولویت‌بندی نموده است.

واژگان کلیدی: ابزارهای مدیریت نوآوری (IMT)، اقتصاد دانش محور، AHP.

* عهده دار مکاتبات

[†] شماره نمایر: ۰۳۵-۳۶۲۶۷۶۹۶ و آدرس پست الکترونیکی: Mondegari@chmail.ir

[‡] شماره نمایر: ۰۲۱-۸۲۸۸۳۶۵۶ و آدرس پست الکترونیکی: Azara@modares.ac.ir

[‡] شماره نمایر: ۰۲۱-۲۲۲۹۱۲۳۵ و آدرس پست الکترونیکی: Alirajabzade@gmail.com

۱- مقدمه

خواهیم رسید^[۴]. با این استدلال، انتخاب روش‌ها براساس تمرکز روی افزایش رقابت در اقتصاد دانش محور بوده و روش زیر برای انتخاب آنها مدنظر است:

- ۱- ایجاد فهرستی از روش‌های مدیریت نوآوری براساس «مفهوم و هدف، اجرا و عملیات، اثرات دریافته»؛
- ۲- ایجاد فهرستی از معیارها با تأکید بر اقتصاد دانش محور؛
- ۳- انتخاب فهرست نهایی روش‌ها.

۲- مرور ادبیات تحقیق

همان‌گونه که استفاده از بهترین داروها، برای اثربخشی و بهبود نیاز به یکسری ملاحظات دارد، استفاده از ابزارها نیز باید توانم با یکسری ملاحظات صورت پذیرد. اثربخشی یک پژوهش نیز بر مبنای مطالعات صورت گرفته و دستیابی به اسنادی است که به زمینه‌های اهمیت یک پژوهش در گذشته برمی‌گردد. به عنوان مثال می‌توان به مطالعاتی که در زمینه ابزارهای مدیریت توسط دارل رایگی در سال ۲۰۱۳ صورت پذیرفت و یا روش‌های مدیریت منابع انسانی اوایدی نیکلسکو در سال ۲۰۹۱۵ [۱۶] اشاره نمود. آن‌چه که به عنوان اصول کلی از پیشینه پژوهش برداشت می‌شود، طی چهار مرحله به شرح زیر قابل بررسی است:

- الف- مفهوم شناسی و اصول اقتصاد دانش محور [۱، ۵، و ۱۶]؛
- ب- مدلیزاسیون ابزارها و تکنیک‌ها [۳ و ۱۸]؛
- ج- بررسی جزئی تکنیک‌ها و ابزارها [۱۱ و ۱۴]؛
- د- بررسی کلی تکنیک‌ها و ابزارهای جزئی هر تکنیک [۸، ۱۰ و ۲۱].

برای دستیابی به یک نتیجه مناسب، ابزارها باید دارای ویژگی‌هایی باشند که به خوبی بتوانند بر مبنای آنها تصمیم‌گیری نمایند. این ویژگی‌ها را می‌توان به شرح زیر در مطالعات فاروخ و همکاران (۱۹۹۹)، فال و همکاران (۲۰۰۵) مشاهده نمود.

- ✓ از نظر تئوری و مبانی نظری مستدل و مستحکم باشند؛
- ✓ قابلیت پیاده‌سازی و اجرا داشته باشند(پیچیده و هزینه‌بر نباشد)؛
- ✓ با سایر فرآیندها و ابزارها و چارچوب‌های محیط کسب‌وکار یکپارچه گردد؛
- ✓ قابلیت انعطاف‌پذیری بالایی داشته باشد(قابلیت تطابق با اهداف سازمانی، محیط کسب‌وکار، فرهنگ شرکت، در دسترس بودن منابع و اطلاعات)؛
- ✓ قابلیت بومی‌سازی و تعمیم برای شرایط مختلف را داشته باشند؛
- ✓ در نسخه‌های نرم‌افزاری قابل ارائه باشند؛

ابزارهای مدیریتی در دهه‌های اخیر، بخشی از زندگی مدیران گردیده است و آنها در جستجوی ابزارهایی هستند که در فرآیند دستیابی به نوآوری، افزایش منابع، بهبود کیفیت، افزایش کارایی و برنامه‌ریزی برای آینده، آنها را تقویت و بیاری نماید. در محیط‌های امروزی به دلیل جهانی‌سازی، پیشرفت‌های سریع فناوری و آشفتگی‌های اقتصادی، مدیران با چالش‌های عمدۀ ابزارهای در خور و مناسب احتیاج دارند. این مدیران باید آگاهی لازم را نسبت به این موارد داشته باشند؛ چراکه امروزه مدیران بر مبنای انتخاب ابزارهای مناسب و صحیح در جهت دستیابی به موفقیت طبقه‌بندی و رتبه‌بندی می‌گردند. فرآیند انتخاب ابزار مانند فرآیندهای کسب‌وکار، فرآیند پیچیده و غریج است که نیازمند درکی عمیق و بینشی مناسب است. مدیران باید ابزارهایی که بیشترین یاری را در فرآیند تصمیم‌سازی به آنها می‌رساند، انتخاب نمایند تا به واسطه آن باعث بهبود فرآیندها، خدمات، محصولات و ارائه عملکردی بالاتر و مزیتی برتر شوند.

دستیابی به ابزار مناسب به شرط درک صحیح از قوت و ضعف ابزارها، طریقه یکپارچگی ابزارهای مناسب و کاربرد به موقع از نظر زمانی و مکانی به شیوه و روشی مناسب و نظاممند و مکانیزم‌های لازم، چندان هم ناشناخته و دست نیافتنی نخواهد بود. در نبود داده‌های هدفمند و رسمی، مدیران ممکن است براساس تبلیغات سوء و بی‌اساس، وارد یک مسابقه تصادفی انتخاب ابزارها شوند و به انتخاب ابزارهایی ترغیب گردد که جز صرف هزینه و زمان عایدی دیگری برای آنها نداشته باشد^[۶].

هرگونه تفکر و نگرش مدیریتی برای پیاده‌سازی و اجرا به یکسری ابزارها و روش‌ها نیاز دارد و آگاهی صرف به مقاهمیم، مبانی و اصول مدیریتی کافی نیست. هرچند که استفاده از ابزارها و روش‌های مدیریتی امری اجتناب‌ناپذیر است ولی کاربران این روش‌ها نیز تجارب متفاوتی در زمینه استفاده از آنها دارند. برخی با استفاده مؤثر و بهینه از آنها به نتایج امیدوارکننده و مثبتی دست یافته و برخی جز صرف هزینه و زمان بسیار، نتیجه‌های خوشایند کسب ننموده‌اند. سؤالی که در اینجا مطرح می‌شود، این است که در چه صورت استفاده از روش‌ها و ابزارها مفید خواهد بود؟ پاسخ این سؤال قطعاً به نوع و ماهیت ابزار، شرایط استفاده و داشت استفاده‌کنندگان برمی‌گردد. بایستی توجه داشت بیش از آن که به ابزارها نیاز داشته باشیم، به تفکر و بینش لازم در این زمینه نیاز داریم^[۱۲]. اگر ابزاری جای تفکر و بینش مدیران بنشیند، به جای نتایج مثبت به پیامدهای ناخواسته و منفی

سازمان همکاری و توسعه اقتصادی (۲۰۰۴)، آنتونیو هیدالگو (۲۰۰۸) و وسنا ماندیک (۲۰۱۴)، با استدلال اینکه روش‌ها و ابزارهای مدیریت نوآوری در حوزه کشورهای قدرتمند اقتصادی نظری OECD مورد ارزیابی قرار گرفته‌اند، این کشورها ید طولایی در زمینه نوآوری و فناوری دارند و اینکه در یک دوره طولانی‌مدت طی سال‌های ۲۰۰۴ تا ۲۰۱۴ این ابزارها مورد تأکید بوده‌اند؛ لذا ۱۰ روش مطابق جدول شماره ۱ مورد قبول و بررسی قرار گرفت.

علاوه بر این، این ابزارها توسطمنابع ۶، ۷، ۱۰، ۱۲، ۱۳، ۱۴ و ۲۰ و ۲۲ توسعه یافته‌اند.

۳- معیارهای مرتبط با اقتصاد دانش محور

معمولًا مدیران به استفاده از ابزارهای پیچیده و ابزارهایی که کماکان دقت و ظرفیت بالایی داشته باشند و نتایج قابل اطمینان‌تری از خود بروز دهنده‌تمایل بیشتری دارند؛ حال آنکه نتایج تحقیقات مؤید این واقعیت بوده که ابزارهای پیچیده به علت ماهیت دشوار پیاده‌سازی و اجرا و ترتیب پرستی که بتوانند با آن کار کنند، کاربرد و استفاده اندکی داشته‌اند [۴]. ساختار این گزارش نیز به گونه‌ای طراحی شده که معیارهایی را مدنظر قرار دهد که دست یافتنی بوده و فارغ از هر نوع پیچیدگی و یا شگفتی خاصی باشند؛ چراکه اگر باز تنوایی معیار مناسبی را برای انتخاب خود در زمینه ابزارها و روش‌ها برگزینیم، خود به بیراهه رفته‌ایم. بنابراین با بهره‌گیری از منابع مکتوب، خصوصاً کمیسیون اروپا (۲۰۰۴) [۸] به شرح برخی از ویژگی‌هایی پرداخته می‌شود که نقش مهمی در آنالیز روش‌ها دارد. همچنین وابستگی زیادی در رابطه با نوع شرکت‌هایی که این روش‌ها را اجرا نموده و شرایط خاصی که در آن مستقر شده‌اند، وجود دارد. این مطالعه روی آن دسته از روش‌هایی تأکید دارد که با اقتصاد دانش محور ارتباط داشته و بین این روش‌ها و اقتصاد دانایی محور همانگی باشد. بنابراین ۸ معیار با ویژگی‌های زیر در نظر گرفته می‌شود:

A- تمرکز بر دانایی محوری: اشاره به درجه‌ای از تمرکز روش‌ها بر دانش به عنوان دارایی شبهکه‌سازی، سرعت و زمان ورود به انعطاف‌پذیری، همکاری، شبهکه‌سازی، سرعت و زمان ورود به بازار، مدیریت دانش، ترغیب کارآفرینی و اطلاعات برتر بازار دارد.

B- اثرات راهبردی: اشاره به ارزش فزاینده ایجاد شده در دیدگاه مدیران براساس مزیت رقابتی و ارتباطات بازار، تأثیر قدرتمند و بلندمدت رقابت و تأثیر مستقیم بر رقابت شرکت دارد.

C- درجه دسترسی‌پذیری: روش‌ها و شیوه‌هایی که تحت تأثیر کپی رایت و یا محدودیت مجوز نبوده و به راحتی برای شرکت‌ها

✓ امکان اخذ بازخور و اصلاح آنها پس از اجرا وجود داشته باشد [۹ و ۱۷].

جدول ۱: متداول‌ترین ابزار

روش اصلی	روش‌های فرعی
مدیریت دانش	ارزیابی دانش نگاشت دانش مدیریت استاد مدیریت مالکیت فکری
هوشمندی بازار	رصد فناوری آنالیز پتنت هوشمندی بازار مدیریت ارتباط با مشتری بازاریابی جغرافیایی
شبکه‌سازی و همکاری	تیم‌سازی ابزارهای گروه افزار خوشه سازی صنعتی زنگیره ارزش
مدیریت منابع انسانی	دور کاری اینترنت سازمانی استخدام به روز یادگیری الکترونیکی برون‌سپاری
واسطه مدیریت	واسطه‌های تحقیق و توسعه بازاریابی مهندسی همزمان
توسعه خلاقیت	طوفان فکری حل خلاقالنه مساله نگاشت ذهنی
دبهود فرآیند	الگوبرداری مدیریت گردش کار مهندسی مجدد تولید به هنگام
مدیریت پروژه نوآورانه	مدیریت ارزیابی پروژه سبد سرمایه گذاری پروژه
مدیریت طراحی	طراحی به کمک کامپیوتر نمونه‌سازی اولیه سریع آنالیز ارزش
خلق کسب و کار	شبیه‌سازی کسب و کار کارآفرینی شرکت‌های زایشی

بر این اساس، نظر متخصصین در حوزه پژوهش را جویا شده و همگی اتفاق نظر داشتند که بر مبنای مطالعات تقسیم‌بندی

های خود خارج خواهند نمود. بنابراین دو مسئله اساسی وجود خواهد داشت، شامل:

۱- انتخاب ابزار مناسب: هر ابزاری برای هر مسئله و مشکلی جوابگو نخواهد بود، تطابق ابزار و مسئله عامل مهمی در دستیابی به موفقیت ابزار خواهد بود؛

۲- استفاده مناسب از ابزار: ممکن است که بهترین ابزار به علت عدم پیاده‌سازی و اجرای دقیق و مناسب آن حجم عملکرد مناسب را نداشته باشد؛ چراکه در مواردی اجرا و عملیاتی نمودن ابزار، بسیار سخت تر از طراحی و تدوین آن ابزار است.

براساس مطالعات و بررسی مقالات و ساختار تحلیلی پیشنهاد پژوهش و گستردگی بسیار زیاد ابزارها در هر روش^[۲] بررسی و شناسایی هر کدام از آنها کار بسیار دشواری است. همچنین معیار و ابزار مناسبی که بتواند تمام این ابزارهای شناسایی شده را مورد بررسی و اولویت‌بندی قرار دهد در دسترس نبود. با همفکری و تبادل نظر با خبرگان در حوزه این پژوهش به منابع مکتوب روی آورده و براساس ساختار مطالعات، خصوصاً وسنا ماندیک^(۴) و اعمال نظر خبرگان حوزه پژوهش، ابزارهای نمونه براساس ساختار جدول شماره ۱ انتخاب و به اولویت‌بندی ابزارهای براساس معیارهای اقتصاد دانش محور با مدل AHP پرداخته می‌شود.

۴-۱-۴ توصیف شیوه AHP

تحلیل سلسه مراتبی (AHP)، یکی از معروف‌ترین فنون تصمیم‌گیری چند شاخصه‌ای است که توسط توماس ال ساعتی عراقی‌الاصل در دهه ۱۹۸۰ ابداع گردید. این روش هنگامی که عمل تصمیم‌گیری با چند گزینه و شاخصه تصمیم‌گیری کمی و یا کیفی روبرو است، مثمر ثمر خواهد بود. اساس این روش مبتنی بر مقایسات زوجی است. مراحل این روش به شرح زیر مورد تحلیل قرار گرفته است^[۱۹]:

الف- ساخت سلسه مراتب

در این مرحله، ضمن تعریف مسئله، هدف از تصمیم‌گیری به صورت سلسه مراتبی از عوامل و عناصر تشکیل‌دهنده تصمیم ترسیم می‌شود(پیوست ۱).

ب- مقایسات زوجی

در این مرحله خبرگان مقایساتی را بین معیارها و زیرمعیارهای تصمیم‌گیری انجام داده و به شرح جدول شماره ۲ به آنها نسبت به یکدیگر امتیاز می‌دهند. ارجحیت یک گروه یا عامل نسبت به خودش برابر یک است؛ لذا اصل معکوس بودن یک عامل نسبت به دیگری و اصل ارجحیت یک نسبت به خود عامل، دو خاصیت مهم ماتریس مقایسات زوجی است که وجود

قابل اجراست. همچنین ابزارهایی که به راحتی در دسترس عموم بوده و تحت تأثیر مالکیت بازیکنان خاص نیست.

D- سطح مستندسازی: به خوبی مستند شده، روش‌های استاندارد شده، دارای ساختاری متعارف و روش‌های کاربردی(وجود راهنمای استفاده، تدوین دانش و تکرار آن) است. همچنین به راحتی قابلیت تجزیه و تحلیل(نمونه‌سازی، مطالعات موردي برای یادگیری و گسترش چگونگی استفاده از روش‌ها) را دارد.

E- سودمندی عملیاتی: تمرکز روی مسائل خاص و کلیدی برای حل مسائل تجارت و عملیات سازمانی(گرایش حل مسئله و ارائه-دهندگان دانش) با تمرکز روی ابزارها و شیوه‌هایی با ماهیت ابزاری و ملموس است.

F- مدت زمان بهره برداری از روش‌های مدیریت نوآوری: نسبتاً جدید است و طی ۵-۶ سال اخیر مورد استفاده قرار گرفته باشد، اخیراً به روز شده باشد، سازگاری خلاقانه با اقتصاد دانایی محور داشته باشد.

G- منابع مورد نیاز برای پیاده‌سازی: زمان مورد نیاز با بودجه مناسب برای اجرای روش‌ها با ابزارهای متداول شرکت و آموزش حرفه‌ای وجود متخصصین در این حوزه و وجود مشاورین خارجی(شايسنگی مورد نیاز، تخصیص منابع، پیاده‌سازی و اجرا و نگهداری و تعمیرات) که تمام اینها نیز باید از منظر بودجه مورد بررسی قرار گرفته باشند.

H- توانایی ارزیابی: درجه‌ای که نتایج با شاخص‌های مناسب از منظر کمی قبل اندازه‌گیری باشد.

۴- انتخاب لیست نهایی روش‌ها

به طور کلی هر حوزه فکری و مطالعاتی، برای اجرا و عملیاتی شدن در یک سازمان به ارکان ذیل نیاز دارد:

۱- تفکر، نگرش و بینشی که در برگیرنده هستی‌شناسی و دانش چرایی آن موضوع باشد؛

۲- روش‌ها و ابزارهایی که به چگونگی دستیابی به اهدافی که در هستی‌شناسی تعریف شده اند، می‌پردازد؛

۳- فرآیندها، رویه‌ها و سیستم‌هایی که دستیابی به اهداف تعیین شده را میسر می‌سازند؛ در این رکن سعی می‌شود تا میان ابزار تعريف شده با سایر ابزارها و فرآیندها و رویه‌های سازمانی سازگاری لازم را ایجاد نمود^[۱۷].

تأکید و تمرکز بر ابزار، بدون پشتونه‌فکری و ساختاردهی به فرآیندهای اجرایی لازم، آن را به جایی نخواهد رساند و پس از مدتی کاربران ابزار با گلایه از ناکارآمدی، آن را از چرخه روش-

جدول ۳: ترکیب و وزن‌گی اعضای پانل

مدرک	تعداد	طبقه
فوق لیسانس	۲	مهندسی صنایع
دکتری	۱	اقتصاد
فوق لیسانس	۳	مدیریت نوآوری تکنولوژی
دکتری	۲	مدیریت فناوری اطلاعات
دکتری	۱	مدیریت تولید
دکتری	۱	مدیریت تحقیق در عملیات

۴-۲- وزن دهنده معیارهای اقتصاد دانایی محور
 اهمیت نسبی معیارها براساس دیدگاه صاحب نظران به شرح زیر بیان می‌گردد. نرخ ناسازگاری مقایسه زوجی این معیارها $0/0\cdot205$ بوده که بیانگر دقت قابل قبول این مقایسه است.
 برای محاسبه وزن نسبی از روش‌های مختلفی می‌توان استفاده نمود. از میان این روش‌ها بردار ویژه بیشترین کاربرد را دارد. از آنجایی که ابعاد ماتریس زیاد بوده و استفاده از بردار ویژه وقت‌گیر و طولانی است؛ براساس شیوه‌های محاسباتی آقای ال ساعتی، شیوه محاسبه میانگین هندسی را انتخاب و براساس آن، معیارها را وزن دهنده و نرمال نمودیم.

این عوامل باعث گردیده تا برای مقایسه n گزینه فقط به $\frac{n(n-1)}{2}$ سوال پاسخ داد.

جدول ۲: مقیاس مقایسات زوجی

نمره	اهمیت	توصیف
۱	مساوی	در تحقق هدف دو شاخص اهمیت برابر دارند.
۳	اندکی بیشتر از ز است.	تجربه نشان داده که اهمیت اندکی بیشتر از ز است.
۵	بیشتر	تجربه نشان داده که اهمیت بیشتر از ز است.
۷	خیلی بیشتر	تجربه نشان داده که اهمیت خیلی بیشتر از ز است.
۹	مطلقاً	اهمیت آبر زهطور قطع به اثبات رسیده است.
۸ و ۶، ۴، ۲	بینابینی	هنگامی که حالت میانه وجود دارد.

ج- محاسبه وزن نسبی

به منظور محاسبه وزن نسبی چهار شیوه متفاوت نظیر

- الف- مجموع سطری؛ ب- مجموع ستونی؛ ج- میانگین حسابی؛
- د- میانگین هندسی وجود دارد. در ساختار این تحقیق از شیوه ب و د استفاده شده است.

د- تعیین اعتبار داده‌ها (نرخ ناسازگاری (I.R))

نرخ ناسازگاری، مکانیزمی است که به وسیله آن اعتبار پاسخ پرسش‌شوندگان به مقایسات زوجی را مورد سنجش قرار می‌دهد. تقریباً تمامی محاسبه AHP براساس قضاوت اولیه تصمیم-گیرندگان بوده که در قالب ماتریس مقایسات زوجی ظاهر می-شود؛ بنابراین هرگونه خطأ و ناسازگاری در مقایسه و تعیین اهمیت بین گزینه‌ها و شاخصه‌ها، نتیجه نهایی محاسبات را مخدوش خواهد نمود.

بنابراین انتخاب اعضای پانل خبرگان بسیار حساس و ضروری است. خبرگان انتخاب شده باید در زمینه نوآوری و مباحثت آن شناخت لازم را داشته و یا اینکه مطالعات آنها و رشته تحصیلی آنان مرتبط با موضوع باشد. بدین منظور بر اساس جدول شماره ۳ اعضای پانل انتخاب گردید و میزان اهمیت اختصاص یافته توسط آنان به گزینه‌ها و ابزارها مبنای اصلی پژوهش را شامل شد.

جدول ۴: میزان اهمیت از دیدگاه خبرگان

H	G	F	E	D	C	B	A	اقتصادی
۴	۲	۵	۳	۳	۲	۲	۱	A
۳	۲	۳	۲	۲	۱	۱	۰,۵	B
۳	۲	۴	۲	۲	۱	۱	۰,۵	C
۲	۱	۳	۱	۱	۰,۵	۰,۵	۰,۳۳	D
۲	۱	۲	۱	۱	۰,۵	۰,۵	۰,۳۳	E
۰,۵	۰,۵	۱	۰,۵	۰,۳۳	۰,۲۵	۰,۳۳	۰,۲	F
۰,۵	۱	۲	۱	۱	۰,۵	۰,۵	۰,۳۳	G
۱	۲	۲	۰,۵	۰,۵	۰,۳۳	۰,۳۳	۰,۲۵	H

جدول ۵: وزن نسبی معیارهای اقتصاد دانایی محور

اولویت	وزن نرمال	میانگین هندسی	معیارها
۱	۰/۲۷۹	$\sqrt[8]{1 \times 2 \times 2 \times 3 \times 3 \times 5 \times 3 \times 4} = 2.61$	دانایی محوری
۲	۰/۱۶۸	$\sqrt[8]{5 \times 1 \times 1 \times 2 \times 2 \times 3 \times 2 \times 3} = 1.57$	اثرات راهبردی
۳	۰/۱۷۳	$\sqrt[8]{5 \times 1 \times 1 \times 2 \times 2 \times 3 \times 4 \times 2} = 1.62$	درجه دسترسی پذیری
۴	۰/۰۹۸	$\sqrt[8]{0.33 \times 0.5 \times 0.5 \times 1 \times 3 \times 2 \times 1 \times 1} = 0.92$	سطح مستندسازی
۵	۰/۰۹۳	$\sqrt[8]{0.33 \times 0.5 \times 0.5 \times 1 \times 1 \times 2 \times 2 \times 1} = 0.87$	سودمندی عملیاتی
۸	۰/۰۴۳	$\sqrt[8]{0.2 \times 0.33 \times 0.25 \times 0.33 \times 0.5 \times 1 \times 0.5 \times 0.5} = 0.4$	دوره عمر روش‌ها
۶	۰/۰۷۷	$\sqrt[8]{0.33 \times 0.5 \times 0.5 \times 1 \times 0.5 \times 2 \times 1 \times 1} = 0.73$	منابع پیاده‌سازی
۷	۰/۰۶۹	$\sqrt[8]{0.25 \times 0.33 \times 0.5 \times 0.5 \times 0.33 \times 1 \times 2 \times 1} = 0.64$	توانایی ارزیابی
۱		۹/۳۶	جمع کلی

جدول ۷: ماتریس نرمال شده مدیریت دانش

الف۴	الف۲	الف۲	الف۱	الف۱
۰/۱۴۷	۰/۱۵۸	۰/۱۸۱	۰/۱۵۴	الف۱
۰/۱۱۸	۰/۰۵۲	۰/۰۹۱	۰/۰۷۷	الف۲
۰/۱۴۷	۰/۱۵۸	۰/۲۷۳	۰/۱۵۴	الف۲
۰/۵۸۸	۰/۶۳۲	۰/۴۵۵	۰/۶۱۵	الف۱
۱	۱	۱	۱	جمع

جمع ستون نشان‌دهنده این موضوع است که ضریب اهمیت معیارها برابر ۱ است که دلیل بر نسبی بودن آنهاست. در مرحله سوم بهمنظور محاسبه نرخ ناسازگاری به شرح زیر عمل می‌نماییم.

الف: محاسبه بردار مجموع وزنی: ماتریس مقایسات زوجی را در متوسط وزن‌های نرمال شده ضرب می‌کنیم.

$$\begin{bmatrix} 1 & 2 & 1 & 0.25 \\ 0.5 & 1 & 0.33 & 0.2 \\ 1 & 3 & 1 & 0.25 \\ 4 & 5 & 4 & 1 \end{bmatrix} \begin{bmatrix} 0.16 \\ 0.085 \\ 0.183 \\ 0.572 \end{bmatrix} = \begin{bmatrix} 0.656 \\ 0.340 \\ 0.741 \\ 2.369 \end{bmatrix}$$

ب- محاسبه بردار سازگاری: عناصر بردار مجموع وزنی را بر متوسط وزن‌های نرمال شده تقسیم می‌نماییم، بدین واسطه به آها دست می‌یابیم.

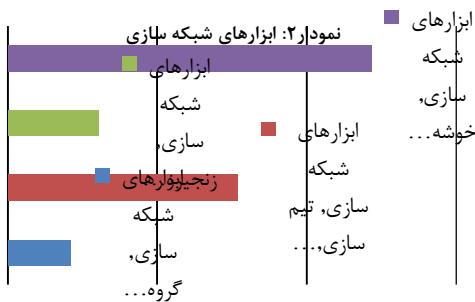
۴-۳- نرمال سازی ابزارها
به منظور اکتساب وزن نسبی ابزارهای دهگانه از بین شیوه‌های معرفی شده ال ساعتی از شیوه میانگین ستونی در محاسبات استفاده شده است.

۴-۳-۱- وزن دهی معیار روش‌های مدیریت دانش
در مرحله اول اهمیت اختصاص یافته از دیدگاه خبرگان را بیان می‌نماییم.

جدول ۶: ماتریس مقایسات زوجی مدیریت دانش

الف۴	الف۲	الف۲	الف۱	الف۱
۰,۲۵	۱	۲	۱	الف۱
۰,۲	۰,۳۳	۱	۰,۵	الف۲
۰,۲۵	۱	۳	۱	الف۲
۱	۴	۵	۴	الف۴

در مرحله دوم بهمنظور نرمال سازی درایه‌ها در ابتدا مجموع ستون‌ها را به دست آورده و هر کدام از درایه‌ها را بر جمع ستون خود تقسیم می‌نماییم.



$$\begin{bmatrix} 0.656 \\ 0.340 \\ 0.761 \\ 2.369 \end{bmatrix} \div \begin{bmatrix} 0.16 \\ 0.085 \\ 0.183 \\ 0.572 \end{bmatrix} = \begin{bmatrix} 4.1 \\ 4 \\ 4.05 \\ 4.14 \end{bmatrix}$$

ج- بدست آوردن λ_{max} میانگین عناصر بردار سازگاری را محاسبه می کنیم.

$$\lambda_{max} = \frac{\lambda_1 + \lambda_2 + \lambda_3 + \lambda_4}{4} = 4/.725 \quad (1)$$

د- محاسبه شاخص ناسازگاری: به شرح فرمول زیر عمل می کنیم.

$$I.I = \frac{\lambda_{max} - n}{n} = 0/0242 \quad (2)$$

ه- محاسبه نسبت ناسازگاری: به شرح فرمول زیر عمل می نماییم.

$$I.R = \frac{I.I}{I.I.R_{n \times n}} = 0.027 \quad (3)$$

بنابراین نرخ ناسازگاری عدد ۰/۰۲۷ محاسبه گردیده که دلیل بر دقت قابل قبول این مقایسه است.

توجه: نتیجه سایر محاسبات ذکر گردیده است.

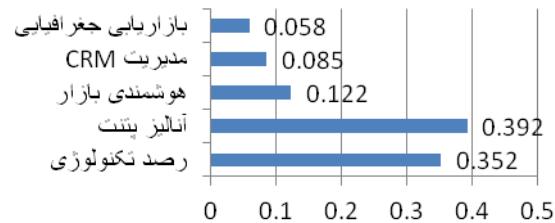
۲-۳-۴- هوشمندی بازار

جدول ۸: ماتریس مقایسات زوجی هوشمندی بازار

۵	۴	۳	۲	۱	۰
۰,۵	۰,۴	۰,۵	۱	۱	۱
۰,۶	۰,۵	۰,۲	۱	۰,۳۳	۲
۰,۲	۰,۴	۱	۵	۲	۳
۰,۲	۱	۰,۲۵	۲	۰,۲۵	۴
۰,۱	۰,۵	۰,۵	۰,۱۷	۰,۲	۵

(IR=0.007)

نمودار ۱: هوشمندی بازار



۳-۳-۴- شبکه سازی و همکاری

جدول ۹: ماتریس مقایسات زوجی شبکه سازی

۴	۳	۲	۱	۰
۰,۵	۰,۵	۳	۱	۱
۰,۵	۰,۲	۱	۰,۳۳	۲
۱	۱	۲	۲	۲
۱	۱	۰,۲۵	۰,۲۵	۴

(IR=0.040)

اهمیت اختصاص یافته از دیدگاه خبرگان به شرح جدول شماره ۱۱ است. به دلیل سازگاری معیارها در ماتریس های ۲*۲ نرخ ناسازگاری صفر(۰) منظور می گردد و ماتریس سازگار است.

جدول ۱۱: ماتریس مقایسات زوجی وسط مدیریت

۳	۲	۱
۰,۲	۱	۱
۱	۵	۲

(IR=0)



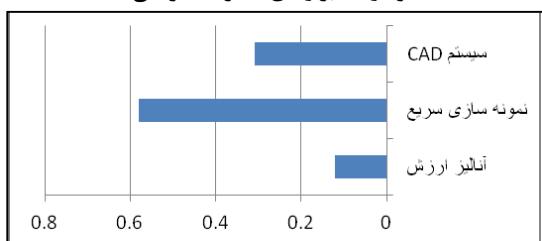
۹-۳-۴- مدیریت طراحی

جدول ۱۵: ماتریس مقایسات زوجی مدیریت طراحی

۲ خ	۲ خ	۱ خ	خ
۳	۰,۵	۱	۱ خ
۵	۱	۲	۲ خ
۱	۰,۲	۰,۳۳	۲ خ

(IR= 0.008)

نمودار ۸: ابزارهای مدیریت طراحی

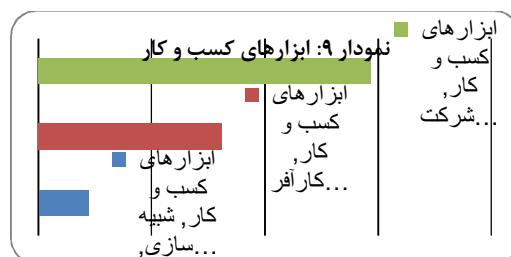


۱۰-۳-۴- کسب و کار

جدول ۱۶: ماتریس مقایسات زوجی کسب و کار

۲۵	۲۵	۱۵	۵
۰,۱۶۷	۰,۲۵	۱	۱۵
۰,۵	۱	۴	۲۵
۱	۲	۶	۲۵

(IR= 0.008)



۴-۴- اولویت کلی

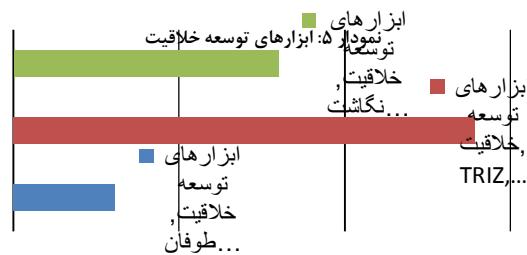
وزن نهایی ابزارهای مدیریت نوآوری براساس اقتصاد دانایی-محور، به صورت ضرب ستون نرمال شده هر ابزار در ستون نرمال شده وزنی معیارهای اقتصاد دانایی محور محاسبه گردیده است. جمع هر سطر به دست می آید که میزان جمع هر سطر از یک کمتر بوده که دلیل بر سازگاری ایجاد شده در محاسبات است. در پایان براساس جمع هر سطر اولویت ابزارها مشخص شده است.

۴-۳-۶- توسعه خلاقیت

جدول ۱۲: ماتریس مقایسات زوجی توسعه خلاقیت

۲ ج	۲ ج	۱ ج	ج
۰,۳۳	۰,۲۵	۱	۱ ج
۲	۱	۴	۲ ج
۱	۰,۵	۳	۲ ج

(IR= 0.017)

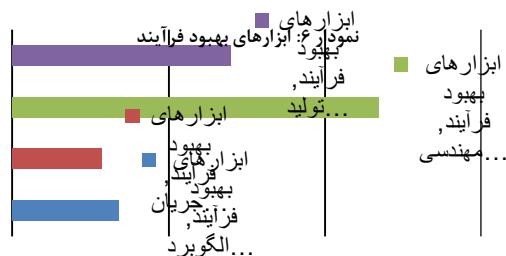


۷-۳-۴- بهبود فرآیند

جدول ۱۳: ماتریس مقایسات زوجی بهبود فرآیند

۴ ج	۲ ج	۲ ج	۱ ج	ج
۰,۵	۰,۳۳	۱	۱	۱ ج
۰,۳۳	۰,۲۵	۱	۱	۲ ج
۲	۱	۴	۳	۲ ج
۱	۰,۵	۳	۲	۴ ج

(IR= 0.009)

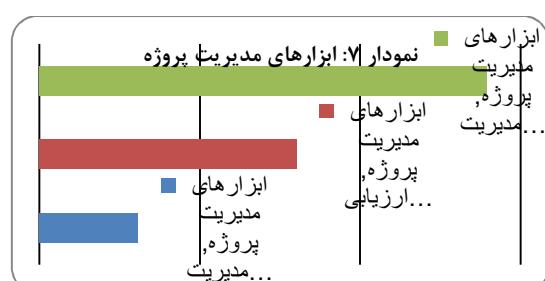


۸-۳-۴- مدیریت پروژه نوآورانه

جدول ۱۴: ماتریس مقایسات زوجی مدیریت پروژه

۲ ح	۲ ح	۱ ح	ح
۰,۲۵	۰,۳۳	۱	۱ ح
۰,۵	۱	۳	۲ ح
۱	۲	۴	۲ ح

(IR= 0.017)



جدول ۱۷: مقایسه معيارهای کلی

اقتصاد دانایی محوری								ابزار	
جمع	H	G	F	E	D	C	B	A	
۰,۱۶	۰,۰۱۱	۰,۰۱۲	۰,۰۰۶	۰,۰۱۵	۰,۰۱۶	۰,۰۲۸	۰,۰۲۷	۰,۰۴۵	الف۱
۰,۰۸۳	۰,۰۰۵	۰,۰۰۶	۰,۰۰۴	۰,۰۰۷	۰,۰۰۸	۰,۰۱۵	۰,۰۱۴	۰,۰۲۴	الف۲
۰,۱۸۳	۰,۰۱۳	۰,۰۱۴	۰,۰۰۷	۰,۰۱۷	۰,۰۱۸	۰,۰۳۲	۰,۰۳۱	۰,۰۵۱	الف۳
۰,۵۷۳	۰,۰۴۰	۰,۰۴۴	۰,۰۲۵	۰,۰۵۳	۰,۰۵۶	۰,۰۹۹	۰,۰۹۶	۰,۱۶۰	الف۴
۰,۳۵۱	۰,۰۲۴	۰,۰۲۷	۰,۰۱۵	۰,۰۳۳	۰,۰۳۴	۰,۰۶۱	۰,۰۵۹	۰,۰۹۸	۱ب
۰,۳۹۱	۰,۰۲۷	۰,۰۲۰	۰,۰۱۷	۰,۰۳۶	۰,۰۲۸	۰,۰۶۸	۰,۰۶۶	۰,۱۰۹	۲ب
۰,۱۲	۰,۰۰۸	۰,۰۰۹	۰,۰۰۵	۰,۰۱۱	۰,۰۱۲	۰,۰۲۱	۰,۰۲۰	۰,۰۳۴	۲ب
۰,۰۸۳	۰,۰۰۵	۰,۰۰۶	۰,۰۰۴	۰,۰۰۷	۰,۰۰۸	۰,۰۱۵	۰,۰۱۴	۰,۰۲۴	۴ب
۰,۰۵۸	۰,۰۰۴	۰,۰۰۵	۰,۰۰۳	۰,۰۰۵	۰,۰۰۶	۰,۰۱۰	۰,۰۰۹	۰,۰۱۶	۵ب
۰,۳۰۸	۰,۰۲۱	۰,۰۲۴	۰,۰۱۳	۰,۰۲۹	۰,۰۳۰	۰,۰۵۳	۰,۰۵۲	۰,۰۸۶	۱پ
۰,۰۵۹	۰,۰۰۵	۰,۰۰۶	۰,۰۰۴	۰,۰۰۷	۰,۰۰۸	۰,۰۱۵	۰,۰۱۴	۰,۰۲۴	۲پ
۰,۳۵۱	۰,۰۳۴	۰,۰۳۷	۰,۰۲۱	۰,۰۴۵	۰,۰۴۸	۰,۰۸۴	۰,۰۸۲	۰,۱۳۶	۲پ
۰,۲۰۱	۰,۰۰۴	۰,۰۰۴	۰,۰۰۲	۰,۰۰۵	۰,۰۰۵	۰,۰۱۰	۰,۰۰۹	۰,۱۶۲	۴پ
۰,۰۹۱	۰,۰۰۶	۰,۰۰۷	۰,۰۰۴	۰,۰۰۸	۰,۰۰۹	۰,۰۱۶	۰,۰۱۵	۰,۰۲۶	۱ت
۰,۰۸۳	۰,۰۰۵	۰,۰۰۶	۰,۰۰۴	۰,۰۰۷	۰,۰۰۸	۰,۰۱۵	۰,۰۱۴	۰,۰۲۴	۲ت
۰,۱۲۲	۰,۰۰۸	۰,۰۰۹	۰,۰۰۵	۰,۰۱۱	۰,۰۱۸	۰,۰۲۰	۰,۰۱۹	۰,۰۳۲	۳ت
۰,۴۲	۰,۰۲۹	۰,۰۳۲	۰,۰۱۸	۰,۰۳۹	۰,۰۴۱	۰,۰۷۳	۰,۰۷۱	۰,۱۱۷	۴ت
۰,۲۸۴	۰,۰۲۰	۰,۰۲۲	۰,۰۱۲	۰,۰۲۶	۰,۰۲۸	۰,۰۴۹	۰,۰۴۸	۰,۰۷۹	۵ت
۰,۱۶۸	۰,۰۱۲	۰,۰۱۳	۰,۰۰۷	۰,۰۱۶	۰,۰۱۶	۰,۰۲۹	۰,۰۲۸	۰,۰۴۷	۱ث
۰,۸۳۲	۰,۰۵۷	۰,۰۶۴	۰,۰۳۶	۰,۰۷۷	۰,۰۸۲	۰,۱۴۴	۰,۱۴۰	۰,۲۳۲	۲ث
۰,۱۲	۰,۰۰۸	۰,۰۰۹	۰,۰۰۵	۰,۰۱۱	۰,۰۱۲	۰,۰۲۱	۰,۰۲۰	۰,۰۳۴	۱ج
۰,۰۵۸	۰,۰۳۹	۰,۰۴۳	۰,۰۲۴	۰,۰۵۲	۰,۰۵۵	۰,۰۹۶	۰,۰۹۴	۰,۱۵۵	۲ج
۰,۳۲۲	۰,۰۲۲	۰,۰۲۵	۰,۰۱۴	۰,۰۳۰	۰,۰۳۱	۰,۰۵۶	۰,۰۵۴	۰,۰۹۰	۲ج
۰,۱۳۶	۰,۰۰۹	۰,۰۱۰	۰,۰۰۶	۰,۰۱۳	۰,۰۱۳	۰,۰۲۴	۰,۰۲۳	۰,۰۳۸	۱ج
۰,۱۱۵	۰,۰۰۸	۰,۰۰۹	۰,۰۰۵	۰,۰۱۱	۰,۰۱۱	۰,۰۲۰	۰,۰۱۹	۰,۰۳۲	۲ج
۰,۴۶۹	۰,۰۳۲	۰,۰۳۶	۰,۰۲۰	۰,۰۴۴	۰,۰۴۶	۰,۰۸۱	۰,۰۷۹	۰,۱۳۱	۲ج
۰,۲۷۹	۰,۰۱۹	۰,۰۲۲	۰,۰۱۲	۰,۰۲۶	۰,۰۲۷	۰,۰۴۸	۰,۰۴۷	۰,۰۷۸	۴ج
۰,۱۲	۰,۰۰۸	۰,۰۰۹	۰,۰۰۵	۰,۰۱۱	۰,۰۱۲	۰,۰۲۱	۰,۰۲۰	۰,۰۳۴	۱ح
۰,۳۲۲	۰,۰۲۲	۰,۰۲۵	۰,۰۱۴	۰,۰۳۰	۰,۰۳۱	۰,۰۵۶	۰,۰۵۴	۰,۰۹۰	۲ح
۰,۰۵۸	۰,۰۳۹	۰,۰۴۳	۰,۰۲۴	۰,۰۵۲	۰,۰۵۵	۰,۰۹۶	۰,۰۹۴	۰,۱۵۵	۲ح
۰,۳۰۸	۰,۰۲۱	۰,۰۲۴	۰,۰۱۳	۰,۰۲۹	۰,۰۳۰	۰,۰۵۳	۰,۰۵۲	۰,۰۸۶	۱خ
۰,۰۸۲	۰,۰۴۰	۰,۰۴۵	۰,۰۲۵	۰,۰۵۴	۰,۰۵۷	۰,۱۰۱	۰,۰۹۸	۰,۱۶۲	۲خ
۰,۱۱۹	۰,۰۰۸	۰,۰۰۹	۰,۰۰۵	۰,۰۱۱	۰,۰۱۲	۰,۰۲۱	۰,۰۲۰	۰,۰۳۳	۲خ
۰,۰۹۰	۰,۰۰۶	۰,۰۰۷	۰,۰۰۴	۰,۰۰۸	۰,۰۰۹	۰,۰۱۶	۰,۰۱۵	۰,۰۲۵	۱ط
۰,۳۲۳	۰,۰۲۲	۰,۰۲۵	۰,۰۱۴	۰,۰۳۰	۰,۰۳۲	۰,۰۵۶	۰,۰۵۴	۰,۰۹۰	۲ط
۰,۰۵۸	۰,۰۴۱	۰,۰۴۵	۰,۰۲۵	۰,۰۵۵	۰,۰۵۸	۰,۱۰۲	۰,۰۹۸	۰,۱۶۴	۲ط

بر اساس محاسبه جمع هر سطر میزان اولویت کلی محاسبه و ابزارها اولویت‌بندی گردیده است.

جدول ۱۸: اولویت‌بندی ابزارها

ابزار	ابزار	ابزار	اولویت	ردیف	ابزار	اولویت	ردیف	ابزار	اولویت	ردیف
ارتباط بازار	ارزیابی دانش	الف۱	۱۸	۱	۱۹	۱۹	۲	ارزیابی دانش	۱۸	الف۲
مهندسی همزمان	نگاشت دانش	الف۲	۱	۲	۲۸	۲۸	۳	نگاشت دانش	۱	الف۳
طوفان فکری	مدیریت اسناد	الف۳	۲۳	۱	۱۷	۱۷	۴	مدیریت اسناد	۲۳	الف۴
TRIZ	IP مدیریت	الف۴	۵	۲	۴	۴	۵	IP مدیریت	۵	الف۵
نگاشت ذهنی	رصد تکنولوژی	الف۵	۱۲	۲	۱۰	۱۰	۶	رصد تکنولوژی	۱۲	الف۶
الگو برداری	آنالیز پننت	الف۶	۲۰	۱	۹	۹	۷	آنالیز پننت	۲۰	الف۷
جریان کار	هوشمندی بازار	الف۷	۲۵	۲	۲۳	۲۳	۸	هوشمندی بازار	۲۵	الف۸
مهندسی مجدد	CRM مدیریت	الف۸	۷	۲	۲۸	۲۸	۹	CRM مدیریت	۷	الف۹
تولید بهنگام	بازاریابی-GO	الف۹	۱۵	۴	۲۹	۲۹	۱۰	بازاریابی-GO	۱۵	الف۱۰
مدیریت پروژه	تیم سازی	الف۱۰	۲۳	۱	۱۳	۱۳	۱۱	تیم سازی	۲۳	الف۱۱
ارزیابی پروژه	گروه افزار	الف۱۱	۱۲	۲	۲۸	۲۸	۱۲	گروه افزار	۱۲	الف۱۲
مدیریت پورتفولیو	خوشسازی صنعتی	الف۱۲	۵	۲	۶	۶	۱۳	خوشسازی صنعتی	۵	الف۱۳
CAD سیستم	زنگیره ارزش	الف۱۳	۱۳	۱	۱۶	۱۶	۱۴	زنگیره ارزش	۱۳	الف۱۴
نمونه‌سازی سریع	دورکاری	الف۱۴	۳	۲	۲۶	۲۶	۱۵	دورکاری	۳	الف۱۵
آنالیز ارزش	اینترنت سازمانی	الف۱۵	۲۴	۲	۲۸	۲۸	۱۶	اینترنت سازمانی	۲۴	الف۱۶
شبیه‌سازی	استخدام به روز	الف۱۶	۲۷	۱	۲۱	۲۱	۱۷	استخدام به روز	۲۷	الف۱۷
کارآفرینی	یادگیری الکترونیکی	الف۱۷	۱۱	۲	۸	۸	۱۸	یادگیری الکترونیکی	۱۱	الف۱۸
شرکت‌های زایشی	برون‌سپاری	الف۱۸	۲	۲	۱۴	۱۴	۱۹	برون‌سپاری	۲	الف۱۹

CRM: مدیریت زنجیره ارزش
GO: بازاریابی جغرافیایی
CAD: طراحی به کمک کامپیوتر
TRIZ: حل خلاقالانه مسائل

قطعیت‌ها شناسایی شوند. این مقاله نیز بر پایه همین اصول ابتداء مطالعه اسناد، کلیه ابزارها را شناسایی نموده، سپس در پایش اولیه براساس مستندات ذکر شده به جدول شماره ۱ رسیده و با بهره‌گیری از نظر خبرگان به اولویت‌بندی ابزارها و بررسی ارتباط آنها با یکدیگر پرداخته و در نتیجه میزان اهمیت آنها با شیوه AHP مورد تحلیل قرار داده است. از میان ۳۶ ابزار مورد تحلیل بالاترین میزان اهمیت به ابزار مهندسی همزمان از روش‌های واسط مدیریت و کمترین میزان اهمیت به ابزارهای بازاریابی جغرافیایی از روش‌های هوشمندی بازار اختصاص یافته است.

۵-نتیجه‌گیری

نوآوری فرآیندی است که بر پایه اکتساب دانش فنی، تغییر در نیازهای بازار و یا هر دو مورد، به کشف و جذب فرصت‌های تازه برای ارائه یک محصول، فرآیند یا خدمت جدید و یا بهبود یافته می‌پردازد. بر این اساس، نوآوری فرآیندی نامعین است که امکان پیش‌بینی دقیق هزینه و عملکرد مصنوع و نیز عکس العمل مصرف‌کننده در برابر آن ممکن نیست. بنابراین نوآوری به طور اجتناب‌ناپذیری در گیر در یکسری اصول و روش‌ها و ابزارها خواهد شد تا هم به واسطه آن نیازها و عکس العمل‌ها و هم عدم

فهرست منابع

- [۱] دانایی‌فرد، حسن؛ "اقتصاد دانش محور و حفظ تمامیت دانشگاه"، پژوهش و برنامه‌ریزی در آموزش عالی، پاییز ۱۳۸۳، دوره ۱۰، شماره ۳(۳)، صص ۱۹۳-۱۶۳.
- [۲] مندگاری بامکان، علی محمد؛ پایان‌نامه کارشناسی ارشد، تبیین نقش تکنیک‌های مدیریت نوآوری و عاملان نوآوری در اقتصاد دانش محور در پارک علم و فناوری بزد، دانشگاه تربیت مدرس، شهریور ۱۳۹۴.

- [3] Abdalla, A.;Bitzer, B.; Morton, D.; “*Innovation management methods and tools for sustainable product service systems (With a Case Study)*”, The Triz Journal, Pp. 1– 14, 2005.
- [4] Brady, T.; et al.;“*Tools for technology management:an academic perspective*”, Technovation, Vol. 17, Issue 8, August 1997, Pp. 417–426, 1997.
- [5] Charles, R. B.; Stowe, Doug Grider, “*Strategies for advancing organizational innovation*”,Journal of Management and Marketing Research, Vol. 15, April, 2014.
- [6] Rigby, Darrell, K.;*management tools- An executive’s guide*, Bain & Company, 2013.
- [7] Iivotov,Pavel; *TRIZ and innovationmanagement*, Published in INNOVATOR 08/2008 ISSN 1866-4180.
- [8] European Commission, *innovation management and the knowledge- driven Economy*, directorate- general for Enterprise, 2004.
- [9] Farrukh, C.J.P.; Phaal, R.; Probert, D.R.;“*Tools for Technology Management: Dimensions and Issues*”, Proceedings of the Portland International Conference on Management of Engineering and Technology(PICMET 99), Portland, 1999.
- [10] Hidalgo, Antonio;Albors,Jose;“*Innovation Management Techniques and tools: A Review From theory and Practice*”, R&D Management, Vol. 38, Issue 2, Blackwell Publishing Ltd, 2008.
- [11] Ranjan, Jayanthe; “*Business intelligence: Concepts, Components, Techniques and benefits*”,journal of Theoretical and Applied InformationTechnology, Vol. 9, No. 1, Pp. 060 – 070.
- [12] Ketelholm, W.;*Toolboxes are out: thinking is in*, Financial Times Mastering Management Supplement, 1996.
- [13] LUGER, S.;*Die österreichische TRIZ-Plattform auf* , 2005.
<http://www.triz-austria.com/>(09.12.2010).
- [14] Ranman,Nordin,M. A.;Udin, Norlina; Wahab, Fauziah A.; Ismail,Rohana; "*innovation management frame work in academic institutions*", Proceedings of the 9th WSEAS Int. Conference on APPLIED COMPUTER and APPLIED COMPUTATIONAL SCIENCE, 2013.
- [15] Nicolescu,Ovaidiu;“*Methods and techniques specific to Human Resource management*”, review of international comparative management, Vol. 10, Issue 1, Pp. 5-18, March 2009.
- [16] Pavitt,K.; “*Sectoral patterns of technical change: Towards a taxonomy and a theory*”, Research Policy, Vol. 13, Issue 6, Pp. 343-373, December 1984.
- [17] Phaal, R.; Farrukh, C.J.P.; Probert, D.R.;*Technology management tools: concept, development and application*, Technovation, Vol. 26, Issue 13, Pp. 336–344, March 2006.
- [18] Burgelman,R. A.;Christensen,C. M.; Wheelwright,S. C.;*Strategic Management of Technology and Innovation*, McGraw-Hill Internacional, 2009.
- [19] Saaty, T. L.;*The Analytic Hierarchy Process*, McGraw Hill International, 1980.
- [20] SCHABEREITER, W.;*Produkten twick lungsprozess*.Prototyp. Mündliche Überlieferung am 15.11.2010.
- [21] Vesna Mandic; “*Methodology for innovation management*”, University of Kragujevac, 2014.
- [22] WISE (Web-enabled InformationServices for Engineering) Consortium 2002 ‘CYS/ 020326-1/Version A4; 26-03-2002

